



Вакансия - Менеджер по оптовым продажам автозапчастей (коммерческий транспорт) в Москве

[Главная](#) / [Москва](#) / [Менеджер](#) / [Менеджер по оптовым продажам автозапчастей \(коммерческий транспорт\)](#)

Размещено: 27 апр. 2018 г.

[Источник вакансии](#)

Обязанности

Поиск, привлечение и сопровождение клиентов, имеющих коммерческий транспорт и прицепы европейского производства во всех городах России. Командировки по необходимости (не более 25% рабочего времени). Заключение договоров с новыми клиентами. Контроль дебиторской задолженности. Оформление заказов.

Условия

ГК "Форум-Авто" занимает лидирующую позицию в своем сегменте - оптовая продажа запчастей и комплектующих для автомобилей иностранного и отечественного производства. 20 лет на российском рынке, более 60 филиалов по РФ. Компания открывает конкурс на вакансию "Менеджер по оптовым продажам автозапчастей для коммерческого транспорта": Условия: График работы 5/2, с 9-00 до 18-00. Заработная плата: оклад от 40 000 руб.net + %. Оформление по ТК РФ. Корпоративная связь, компенсация ГСМ.

Требования

Кандидаты без профильного опыта работы не рассматриваются (груз.сегмент)! Опыт работы в оптовых продажах автозапчастей от 2-х лет строго обязателен! Знание специфики рынка запчастей (мультибренд). Знание электронных каталогов по подбору запасных частей. Хорошее знание ПК. Личностные качества: активность, целеустремленность, инициативность, нацеленность на результат, желание работать и развиваться, умение работать с людьми.

Занятость: [Полная занятость](#)

Опыт работы: От 2 лет

Образование: Не указано

Работодатель: ООО "ФОРУМ-АВТО"

Сферы деятельности

- [Автомобильный бизнес](#)
 - [Автозапчасти](#)
- [Продажи](#)
 - [Автомобили, Запчасти](#)

- Посмотреть все вакансии по запросу "[Менеджер по оптовым продажам автозапчастей \(коммерческий транспорт\)](#)"
- Посмотреть все вакансии в [Москве](#)